



Présentation sommaire
des entreprises actuellement
en vente

pntt

Entreprises présentement à vendre



Projet Roulotte



Région

Rive-Nord de Montréal



Ressources humaines

20 employés à temps plein durant la saison estivale



Bâtisse commerciale

Oui (Prix de 4 400 000\$ pour la bâtisse et le terrain)

À propos de la transaction

Concessionnaire de véhicules récréatifs étant en affaires depuis plusieurs années et ayant une clientèle fidèle. L'entreprise tire parti de son équipe dévouée et chevronnée, de sa réputation, de son emplacement géographique de choix et de son éventail de roulottes afin de servir sa clientèle fidèle et en croissance depuis plusieurs décennies.

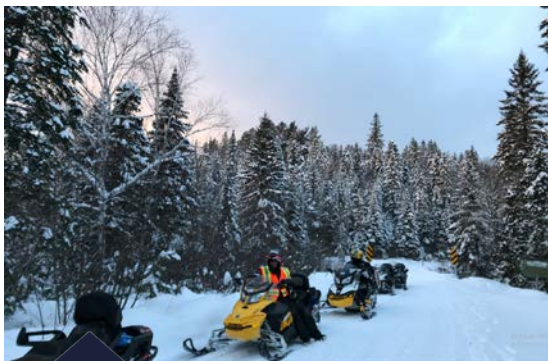
Prix de vente
6 900 000 \$

Revenus
5 400 000 \$

EBITDA normalisé
650 000 \$

Fait saillants

- **Localisation géographique de choix** ayant un terrain d'une grande superficie afin d'exposer ses véhicules récréatifs;
- L'entreprise est en affaires depuis plusieurs décennies et a conservé une **clientèle fidèle** lui rapportant des **revenus stables**;
- L'entreprise vise un **marché en pleine effervescence** considérant le vieillissement de la population, l'attrait des jeunes pour les activités en plein air et les investissements dans les parcs pour véhicules récréatifs.



Projet Motoneige



Région

Rive-Nord de Montréal



Ressources humaines

6 employés à temps plein durant la saison hivernale



Bâtisse commerciale

Oui (Prix de 490 000\$ pour la bâtisse et le terrain)

À propos de la transaction

Entreprise de location de motoneiges ayant comme objectif de faire découvrir la motoneige aux voyageurs du Québec. L'entreprise tire parti de sa réputation, de ses tarifs concurrentiels et de sa situation géographique exceptionnelle afin d'attirer toujours un plus grand nombre de voyageurs dans leurs activités hivernales.

Prix de vente
1 100 000 \$

Revenus
418 000 \$

EBITDA normalisé
204 000 \$

Fait saillants

- **Situation géographique exceptionnelle** directement sur la piste de motoneiges;
- L'entreprise est propriétaire de son immeuble qui détient son **propre atelier de mécanique** et qui a de l'espace pour accueillir jusqu'à **100 motoneiges**;
- Possibilité d'offrir des **services à l'année** (Ex. : location de motomarines pendant l'été).

Entreprises présentement à vendre



Projet MDF



Région

Rive-Nord de Montréal



Ressources humaines

20 employés à temps plein



Bâtisse commerciale

Oui (Prix de 2 260 000\$ pour la bâtisse et le terrain)

À propos de la transaction

L'entreprise offre les services suivants pour les armoires de cuisine et de salles de bain: conception des plans, fabrication, livraison, installation et service après vente. L'entreprise travaille tous matériaux à l'exception du bois et du MDF laqué. L'entreprise présente également un bilan opérationnel et financier robuste et offre un potentiel de croissance significatif.

Prix de vente
7 260 000 \$

Revenus
4 200 000 \$

EBITDA normalisé
1 143 992 \$

Fait saillants

- Manufacturier à **fort potentiel** de croissance;
- **Profil financier convaincant** avec une croissance élevée;
- **Clientèle diversifiée**, de qualité pour des projets d'envergures;
- **Équipe expérimentée** et équipements dernier cri.



Projet Cuisine



Région

Montréal



Ressources humaines

9 employés à temps plein



Bâtisse commerciale

Oui (Prix de 685 000\$ pour la bâtisse et le terrain)

À propos de la transaction

L'entreprise offre les services suivants pour les armoires de cuisine et de salles de bain, ainsi que pour les comptoirs : conception des plans, fabrication, livraison, installation et service après vente. L'entreprise travaille les matériaux suivants: Mélangine, Polyester, Thermoplastique, Acrylique et Bois. Pour les comptoirs, ceux-ci sont offerts dans une multitude de couleurs dans le stratifié, le corian, le quartz, le granit, le dekton ainsi que le bois.

Prix de vente
2 790 000 \$

Revenus
2 000 000 \$

EBITDA normalisé
400 000 \$

Fait saillants

- L'entreprise **refuse actuellement des ventes**. Opportunité d'optimiser l'usine davantage et d'augmenter les heures de travail pour répondre à la demande;
- **Opportunité de croissance** dans le segment des constructions neuves, des multiplex et du commercial;
- **Ventes** soutenues par une **clientèle récurrente** et une **solide réputation**;
- **Relations solides et de longue date** avec d'importants contracteurs et clients résidentiels;
- **Équipe d'employés stable** et **taux de roulement faible**.

Entreprises présentement à vendre



Projet Steel



Région
Grand Montréal



Ressources humaines
36 employés à temps plein durant la saison estivale



Bâtisse commerciale
Oui (Prix de 5 525 000\$ pour la bâtisse et le terrain)

À propos de la transaction

Fabricant d'accessoires pour équipements lourds ayant sa propre marque établie depuis plus de 20 ans. La croissance robuste de la Société peut être attribuée à une combinaison de sa capacité à produire des produits de haute qualité et de bonne réputation tout en maintenant une souplesse de fabrication et en offrant à sa clientèle des délais d'exécution parmi les plus rapides de l'industrie sous une approche « Just-In-time ».

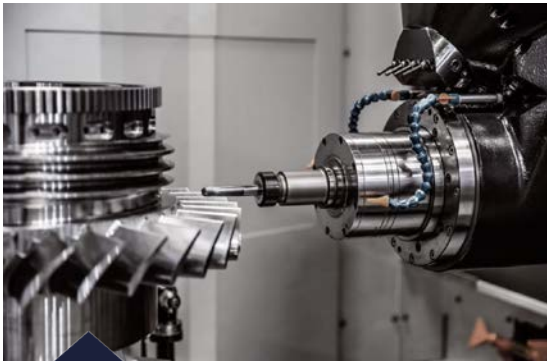
Prix de vente
10 650 000 \$

Revenus
10 153 000 \$

EBITDA normalisé
1 632 000 \$

Fait saillants

- Marque établie avec plus de **20 ans d'expérience** et un potentiel de croissance important;
- **Profil financier convaincant** avec de fortes marges;
- Capacités internes de **développement de produits** avec une bonne compréhension des exigences de l'industrie;
- **Réseau de distribution** établi au Québec, en Ontario et dans les Maritimes;
- **Équipe expérimentée et dévouée** possédant un savoir-faire industriel.



Projet Melvin



Région
Estrie



Ressources humaines
20 employés à temps plein



Bâtisse commerciale
Oui (Prix de 1 500 000\$ pour la bâtisse et le terrain)

À propos de la transaction

Atelier d'usinage de précision avec équipements à la fine pointe de la technologie et bâtiment industriel. L'entreprise se positionne très bien sur le marché international, notamment grâce à des partenariats avec des fournisseurs en Chine, qui lui permettent d'offrir des prix encore plus concurrentiels. Plusieurs opportunités de croissance ont été identifiées, telles que l'augmentation des parts de marché existantes et le développement de nouveaux marchés.

Prix de vente
5 400 000 \$

Revenus
7 400 000 \$

EBITDA normalisé
825 000 \$

Fait saillants

- Fondée il y a plus de **35 ans**, l'entreprise est **chef de file** dans le domaine d'usinage en Amérique du Nord;
- La compagnie **fabrique des pièces** selon les exigences spécifiques de leurs clients, en respectant les **plus hauts standards de l'industrie** et les normes de qualité pour leurs produits (ISO : 9001);
- L'acheteur en achetant les actions pourra bénéficier de **pertes fiscales accumulées** évaluées à plus de 1M\$.

Pour en savoir plus



Alexandre Lacasse

Courtier en vente d'entreprise, Avocat et Fiscaliste



450.626.6868 poste 1



a.lacasse@pntt.ca

Au-delà des objectifs
des attentes
de la planification
de la négociation
de la transaction

pntt
Vente
d'entreprise